

MÔ TẢ VỊ TRÍ CÔNG VIỆC PHÒNG KINH DOANH CHỨNG KHOÁN

1. Vị trí Trưởng phòng Kinh doanh chứng khoán:

Vị trí tuyển dụng: Trưởng phòng Phòng ban/Đơn vị: Phòng Kinh doanh Chứng khoán Chi nhánh Đà Nẵng	Số lượng: 01 Nơi làm việc: Đà Nẵng Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Quý III/2024
<u>Yêu cầu</u> <i>Bằng cấp:</i> Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, chuyên ngành Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Chứng khoán của các trường đại học công lập trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài/ đại học nước ngoài hệ liên kết tại Việt Nam. Có chứng chỉ hành nghề kinh doanh chứng khoán. <i>Kinh nghiệm/Kiến thức:</i> <ul style="list-style-type: none">- Ưu tiên ứng viên có khả năng sử dụng tiếng Anh thành thạo.- Sử dụng thành thạo các chương trình phần mềm văn phòng.- Có kiến thức sâu rộng về thị trường chứng khoán, thị trường tiền tệ Việt Nam và các quy định pháp luật có liên quan.- Có kiến thức sâu rộng về ngành và doanh nghiệp, có kiến thức về tình hình kinh tế-xã hội trong và ngoài nước.- Trung thực, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc.- Có ít nhất 03 năm kinh nghiệm trong hoạt động trong ngành tài chính/ chứng khoán. Trong đó, ít nhất 02 năm kinh nghiệm quản lý, điều hành hoạt động của phòng nghiệp vụ.- Độ tuổi không quá 40 tuổi tại thời điểm nộp hồ sơ, sức khỏe tốt. <i>Kỹ năng cần thiết:</i> <ul style="list-style-type: none">- Kỹ năng quản lý và điều hành công việc, đào tạo nhân viên- Kỹ năng bán hàng, giao tiếp, chăm sóc khách hàng tốt- Kỹ năng thuyết trình, thuyết phục nổi trội- Kỹ năng giải quyết vấn đề và ra quyết định- Kỹ năng làm việc nhóm	
<u>Mô tả công việc:</u> <ul style="list-style-type: none">- Phát triển và chăm sóc khách hàng hiện tại nhằm để đạt mục tiêu thị phần và doanh thu được phân bổ cho cá nhân và chi nhánh. Tìm kiếm mở rộng mạng lưới khách hàng và thiết lập quan hệ giao dịch với doanh nghiệp tư vấn.- Định hướng tư vấn đầu tư cho phòng Kinh doanh, tư vấn đầu tư khách hàng quản lý nhằm đưa ra thông tin kịp thời chính xác từ đó giúp khách hàng có những quyết định đúng trong đầu tư- Thực hiện các dự án tư vấn tài chính doanh nghiệp cho khách hàng (cổ phần hóa, định giá doanh nghiệp, tư vấn phát hành...)	

- Hướng dẫn nhân viên các quy trình nghiệp vụ, chính sách khách hàng, chính sách sản phẩm dịch vụ...nhằm hỗ trợ nhân viên có kiến thức chuyên môn tốt, thực hiện đúng các quy định của công ty và pháp luật, hạn chế rủi ro.
- Triển khai kế hoạch kinh doanh của phòng được phân bổ từ Giám đốc chi nhánh nhằm đảm bảo thực hiện chủ trương và kế hoạch kinh doanh của CN
- Báo cáo tình hình hoạt động của phòng theo định kỳ (tuần, tháng, năm) hoặc bất thường cho Giám đốc CN nhằm để cung cấp thông tin kịp thời diễn biến hoạt động của Phòng.

2. Chuyên viên/Chuyên viên chính Môi giới Chứng khoán

Vị trí tuyển dụng: Chuyên viên Môi giới Chứng khoán Phòng ban/Đơn vị: Phòng Kinh doanh Chứng khoán Chi nhánh Đà Nẵng	Số lượng: 02 Nơi làm việc: Đà Nẵng Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Quý III/2024
<u>Yêu cầu</u> 1. Bằng cấp: <ul style="list-style-type: none">- Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy của các trường đại học trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài/ đại học nước ngoài hệ liên kết tại Việt Nam. 2. Kinh nghiệm/Kiến thức: <ul style="list-style-type: none">- Ưu tiên có Chứng chỉ hành nghề chứng khoán;- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc tại các công ty chứng khoán, các tổ chức tài chính/ngân hàng.- Đối với các ứng viên chưa có kinh nghiệm hoặc mới tốt nghiệp Đại học, ưu tiên các ứng viên có kỹ năng giao tiếp tốt, kỹ năng xử lý tình huống linh hoạt, nhanh nhẹn, ham học hỏi, có tinh thần kỷ luật cao và có đạo đức tốt.- Trung thực, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc.- Độ tuổi không quá 40 tuổi tại thời điểm nộp hồ sơ, sức khỏe tốt. 3. Kỹ năng cần thiết: <ul style="list-style-type: none">- Kỹ năng giải quyết vấn đề, kỹ năng tìm kiếm thông tin tốt;- Kỹ năng lập kế hoạch;- Kỹ năng bán hàng, kỹ năng giao tiếp;- Kỹ năng thuyết trình và thuyết phục;- Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; Chịu được áp lực kinh doanh.	
<u>Mô tả công việc</u> <ul style="list-style-type: none">- Tìm kiếm và phát triển mạng lưới khách hàng giao dịch cá nhân/tổ chức;- Tư vấn, hỗ trợ, chăm sóc trong việc sử dụng các dịch vụ giao dịch chứng khoán của Công ty;- Quản lý các hoạt động liên quan đến giao dịch và tài khoản chứng khoán của khách hàng;- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của Trưởng phòng và Ban lãnh đạo.	